



**NACIONES UNIDAS**  
**CONSEJO**  
**ECONOMICO**  
**Y SOCIAL**



Distr.  
LIMITADA

E/CEPAL/L.297  
29 de febrero de 1984

ORIGINAL: ESPAÑOL

CEPAL

Comisión Económica para América Latina



**ALGUNAS CONSIDERACIONES SOBRE LA POSIBLE INCORPORACION**  
**DE ESPAÑA EN LA COMUNIDAD ECONOMICA EUROPEA \*/**

\*/ Este documento fue preparado por la División de Comercio Internacional y Desarrollo de la Comisión Económica para América Latina (CEPAL), para ser utilizado en la II Conferencia Iberoamericana de Cooperación Económica, que tendrá lugar en Lima, Perú, entre el 30 de marzo y el 3 de abril de 1984.



INDICE

	<u>Página</u>
1. Evaluación de los efectos sobre América Latina debido al probable ingreso de España en la CEE .....	1
2. Resumen de las evaluaciones presentadas .....	7
3. Algunas sugerencias para la acción .....	9
Notas .....	12



900005960 - BIBLIOTECA CEPAL

1. The first part of the document is a list of the names of the members of the committee.

2. The second part of the document is a list of the names of the members of the committee.

3. The third part of the document is a list of the names of the members of the committee.

4. The fourth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

5. The fifth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

6. The sixth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

7. The seventh part of the document is a list of the names of the members of the committee.

8. The eighth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

9. The ninth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

10. The tenth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

11. The eleventh part of the document is a list of the names of the members of the committee.

12. The twelfth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

13. The thirteenth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

14. The fourteenth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

15. The fifteenth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

16. The sixteenth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

17. The seventeenth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

18. The eighteenth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

19. The nineteenth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

20. The twentieth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

21. The twenty-first part of the document is a list of the names of the members of the committee.

22. The twenty-second part of the document is a list of the names of the members of the committee.

23. The twenty-third part of the document is a list of the names of the members of the committee.

24. The twenty-fourth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

25. The twenty-fifth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

26. The twenty-sixth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

27. The twenty-seventh part of the document is a list of the names of the members of the committee.

28. The twenty-eighth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

29. The twenty-ninth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

30. The thirtieth part of the document is a list of the names of the members of the committee.

1. Evaluación de los efectos sobre América Latina debido al probable ingreso de España en la CEE

Las solicitudes de ingreso a la Comunidad Económica Europea (CEE) por parte de España, Grecia y Portugal dieron origen a varios estudios de evaluación de los probables efectos comerciales que esta ampliación de la Comunidad tendría sobre otras áreas geográficas. En esta oportunidad no se pretende presentar un nuevo informe sobre esos efectos, sino que resumir brevemente algunos trabajos relacionados especialmente con la eventual incorporación de España a la CEE y sus consecuencias para las futuras relaciones económicas con América Latina. El objetivo de este documento es evaluar la situación desde la perspectiva de América Latina y proponer algunas orientaciones para la cooperación futura entre España y América Latina, que tiendan a reducir las repercusiones desfavorables de esa incorporación.

En primer lugar, interesa recordar que en 1980, el Sistema Económico Latinoamericano (SELA) realizó un estudio 1/ sobre el impacto del ingreso a la CEE de España, Grecia y Portugal sobre las exportaciones latinoamericanas. En lo que se refiere concretamente al caso de España, en ese informe para identificar los casos específicos donde podría haber un deterioro de la posición latinoamericana en el mercado de ese país, se confeccionó un listado de posiciones a 4-5 dígitos de la Clasificación Uniforme del Comercio Internacional (CUCI) que en España registraban simultáneamente importaciones desde la CEE y desde América Latina. Las posiciones seleccionadas cubrían 91.2% de las importaciones españolas desde la región y 99.6% de las provenientes de la CEE. Posteriormente, para facilitar el manejo de los datos, se limitó el análisis a aquellos casos donde se registraban corrientes de comercio significativas, 2/ incluyendo así 348 posiciones en el examen.

Para cada uno de los productos identificados se determinaron: el régimen tarifario aplicado por España a América Latina (o sea, los derechos generales), y a la CEE (o sea, los derechos preferenciales que resultarán de los acuerdos con ésta); el régimen comercial practicado por España a la importación (comercio de Estado, licencias, etc.), y el régimen tarifario y no tarifario aplicado por la CEE y que España tendrá que aplicar después de su ingreso.

/De esta

De esta manera resultaron 110 casos para los cuales se supone habrá un deterioro en las condiciones de acceso en el mercado español para los productos latinoamericanos. Este deterioro se explica por alguna de las siguientes causas: la aplicación por parte de España de la tarifa externa común de la CEE cuando ésta sea cinco puntos, o más, superior a la tarifa que actualmente aplica España; la aplicación de barreras no arancelarias vigentes en la CEE y que España actualmente no aplica; la supresión del régimen de comercio de Estado en España; posible exclusión de algunos productos actualmente incluidos en el sistema generalizado de preferencias (SGP) de la CEE, y competencia en el mercado español por parte de los exportadores de la CEE.

Para 1978, año base del cálculo, el monto total de comercio que puede ser afectado por las razones aludidas en el mercado español ascendería a 333.1 millones de dólares. A esta cifra se le agregan las posibles pérdidas de exportaciones latinoamericanas a causa de las preferencias que otorgara España a los países de África, el Caribe y el Pacífico participantes en el Acuerdo de Lomé (países ACP), que alcanzarían a 350.9 millones de dólares. Adicionalmente hay un efecto indirecto sobre el comercio de América Latina debido a la competencia que ejercerían los productos españoles, que mejoran sustancialmente su posición frente a América Latina en el mercado de la CEE. El monto de este comercio sería de 1 888.9 millones de dólares.<sup>3/</sup>

En segundo lugar, en 1981, el Instituto de Cooperación Iberoamericana (ICI) y la CEPAL elaboraron conjuntamente un estudio referente a las repercusiones de la incorporación eventual de España a la CEE sobre el comercio exterior de América Latina.<sup>4/</sup> En una parte de este trabajo se utilizó una metodología similar a la que se usó en el estudio del SELA. Es decir, se identificaron partidas de interés exportador de América Latina,<sup>5/</sup> a nivel de 4 dígitos de la Nomenclatura del Consejo de Cooperación Aduanera (NCCA), que experimentarán cambios en las condiciones de acceso de productos ante el ingreso de España a la CEE. A través del cotejo de esas condiciones (barreras arancelarias y no arancelarias) en el mercado español y en el de la CEE, se determinaron las partidas afectadas en términos negativos o positivos.

En el mercado de España se generaría un impacto negativo sobre las exportaciones de la región,<sup>6/</sup> debido a tres causas: comercio afectado por alzas en los aranceles en España: las importaciones de estas partidas en España ascendían a 381.3 millones de dólares (17 partidas que representan 17% del total importado desde la región); comercio afectado por mayores barreras no arancelarias: el monto de importaciones involucradas fue 497.5 millones de dólares (14 partidas, 22% de la importación); y comercio afectado por mayor competitividad de la CEE en el mercado español, equivalente a importaciones de 66.5 millones de dólares (2.9%, 51 partidas).

Por otro lado, se estimó que había un efecto positivo debido a condiciones de acceso más favorables en el mercado de España después de la incorporación de ese país a la CEE. Se identificaron 17 partidas cuyas tarifas bajarían; éstas significaron importaciones de España desde América Latina por un valor de 71.9 millones de dólares (equivalente a 3.2% de las importaciones totales desde la región). La aplicación por parte de España del SGP de la Comunidad, que actualmente no existe en el mercado español, tendrá un efecto positivo sobre 9 partidas cuyo comercio ascendía a 126.4 millones de dólares (equivalente a 5.6% del total importado). También se consideró el hecho de que hay un efecto indirecto sobre las posibilidades de exportación de América Latina en el mercado de la CEE; consecuentemente se identificaron las partidas para las cuales España compitió con los países latinoamericanos en dicho mercado. En esta situación se hallaron 30 partidas con un valor importado por la CEE desde América Latina de 753.1 millones de dólares (equivalente a 6% del total importado por la CEE desde la región en 1977).

Aparte de este análisis de carácter estático, con énfasis en los cambios en las condiciones de acceso al mercado español, el informe de ICI/CEPAL contiene una discusión de naturaleza exploratoria en relación con algunos efectos globales y dinámicos en la economía española, que pueden esperarse como consecuencia de su incorporación a la Comunidad. Esto se basa en la trayectoria experimentada por los actuales miembros de la CEE, la cual hace prever que España iría aumentando progresivamente sus coeficientes de exportación e importación y que una proporción creciente de su comercio se hará con la Comunidad.

/Por otra

Por otra parte, la estructura de las exportaciones de los países comunitarios hacia el interior de la CEE mostró notorios cambios durante los primeros 20 años de su funcionamiento, reduciéndose fuertemente las exportaciones de productos básicos y concentrándose el grueso del intercambio en las manufacturas. En el caso de algunos miembros de menor desarrollo relativo, fueron principalmente algunos tipos de manufacturas los que crecieron, destacándose el calzado y productos textiles, de un lado, y cierta clase de maquinarias y aparatos eléctricos, de otro.

Como la estructura productiva actual de España se semeja a la que tenían esos países de menor desarrollo de la Comunidad al iniciarse el proceso de integración, es probable que en la evolución de las exportaciones españolas se manifieste una tendencia similar a la comentada, después que ocurra la incorporación del país a la CEE. Así, cabe esperar que los incrementos en las exportaciones españolas hacia la CEE se produzcan en determinadas manufacturas, teniendo en cuenta adicionalmente los actuales problemas en el sector agrícola comunitario.

Algunos ejemplos de productos donde España está en buenas condiciones para competir en el mercado de la CEE son textiles, confecciones, artículos de cuero y calzado, productos de madera, productos de hierro y de acero y maquinarias no eléctricas. Ello es preocupante para América Latina, porque todos estos productos juegan un rol fundamental en las posibilidades de expansión de las exportaciones latinoamericanas hacia la CEE y, asimismo, muchos de ellos enfrentan serias restricciones para ingresar en ese mercado.

En el caso de los productos básicos, se aclaró en el estudio ICI/CEPAL que serían pocos los productos para los cuales habría una competencia notoria entre España y América Latina en el mercado de la CEE. Sin embargo, cabe destacar el hecho que las importaciones españolas desde la CEE tenderían a aumentar, sobre todo las de productos con un alto grado de autoabastecimiento en la CEE como es el caso de la carne, el trigo y el azúcar, lo que reducirá las posibilidades de exportación de América Latina hacia el mercado español, disminuidas además por la necesaria aplicación por parte de España de la política agrícola común (PAC) de la Comunidad.

/Finalmente, en



Finalmente, en 1983, el ICI publicó otro informe sobre los efectos que tendrá la eventual incorporación de España a la CEE.<sup>7/</sup> La metodología utilizada -aun cuando también está basada en un análisis de naturaleza estática y los efectos determinados se refieren a respuestas ante cambios en los aranceles, en el régimen comercial y de competencia, etc.-, difiere de los dos estudios anteriormente citados en algunos aspectos importantes: i) el nivel de desagregación del comercio es mayor (7 y 6 dígitos) y se tomó un promedio de tres años del comercio en el mercado español para evitar oscilaciones bruscas, que son características de los productos involucrados; ii) al analizar las pérdidas provocadas por la competencia de productos españoles en el mercado de la CEE, se han considerado todas las posiciones estadísticas para las cuales se observa competencia con productos latinoamericanos (593 posiciones); iii) tanto las posibles pérdidas como ganancias se distribuyen según tramos de variación del arancel con la finalidad de medir no sólo la extensión de los efectos sino también su intensidad; y iv) para los productos más importantes exportados por América Latina (70% del total) se analizan además las condiciones de oferta y la demanda nacional e internacional, así como la estructura de suministros externos en España y en la CEE.

Las principales conclusiones que surgen de este estudio en relación con la exportación latinoamericana al mercado de España, después de su incorporación a la CEE, son:

a) La aplicación de la tarifa externa común de la CEE por parte de España significará mayores aranceles para 24% de la exportación latinoamericana, mientras que 11% de la exportación tendrá una reducción del arancel (cambio menores al 5% en el arancel no se consideran). Los aumentos se concentran en un 91% y las reducciones en un 42% en el tramo de diferencias arancelarias entre 5 y 10 puntos. Es decir, las reducciones arancelarias son menos numerosas pero más pronunciadas.

b) El cambio en el régimen comercial (comercio de Estado y acuerdos bilaterales) afecta al 48% del comercio total, lo que constituye sin duda el cambio que altera el mayor volumen de comercio. Este refuerza el efecto negativo de variaciones en el arancel de 96% de las posibles pérdidas

/y limita

y limita el efecto positivo de 13% de las posibles ganancias y de 8.4% del comercio no afectado por cambios arancelarios.

c) Los sistemas de protección variable aplicados por la CEE que pasarían a ser utilizados por España parecen tener un efecto menor. Con referencia al cambio arancelario, afectará 4.5% de las posibles pérdidas, repercute negativamente sobre 7.7% de las ganancias y positivamente sobre 7% del comercio no afectado.

d) América Latina además encontrará mayor competencia en España por parte de la CEE, los países de Africa, el Caribe y el Pacífico (ACP) y los países de la Cuenca del Mediterráneo; 65% del comercio afectado por cambios arancelarios está sujeto a esta competencia. El 60% del comercio afectado por la competencia, principalmente de los países ACP, corresponde a productos ya afectados por posibles pérdidas por el cambio arancelario. En cuanto a las posibles ganancias, dos tercios de ellas están sujetas a una fuerte competencia, especialmente por parte de la CEE.

e) El efecto beneficioso del SGP de la CEE recaerá sobre un 4% de las exportaciones latinoamericanas a España.

Como síntesis, al ponderar lo ocurrido con todas las condiciones de acceso se llega a cifras relativamente bajas de comercio afectado. En el caso de las pérdidas, el valor correspondiente cubre 13.4% del total exportado a España y en el caso de las ganancias esta cifra llega a 1.8%.

Adicionalmente, sobre la base de las posiciones más importantes que importa España desde América Latina (83% del total excluyendo las zonas exentas), se determinan los principales productos afectados. Considerando tanto cambios arancelarios como en otras condiciones se concluye:

a) Hay pérdidas para productos tales como café, tabaco sin elaborar, carne y azúcar; estos productos componen 13.2% de la importación.

b) Existen ganancias en el caso del cobre, aceites vegetales, amoníaco, etileno, y lanas sin lavar (3.7% del total importado).

c) Para otro grupo de productos (maíz, mijo y sorgo), aun cuando aparecen perjudicados por aumentos en el arancel, su comercio puede no sufrir alteraciones debido a las condiciones de oferta y demanda en España y la CEE. El cacao y algodón sin cardar aparecen favorecidos por el cambio arancelario, pero las condiciones de competencia con los países ACP y del Mediterráneo ponen en desventaja a los países latinoamericanos.

/d) Para

d) Para las exportaciones de productos del mar (con excepción del atún congelado) no se prevén cambios, ya que el futuro de este comercio depende más bien del desarrollo de las empresas conjuntas y no tanto de consideraciones arancelarias.

En el mismo estudio de Alonso y Donoso ya identificado se plantea que en el mercado de la CEE, América Latina enfrentará mayor competencia por parte de España en productos como frutas, hortalizas, legumbres, manteca de cacao, textiles, artículos de cuero, calzado, maderas, maquinaria eléctrica y mecánica, materiales de transporte y productos siderúrgicos. El total del comercio afectado equivale al 60% de la exportación latinoamericana a la Comunidad. Aun cuando el valor de este comercio es mayor que las pérdidas estimadas en el mercado español, la intensidad del efecto es menor. Con la excepción de los productos alimenticios y confecciones de algodón, el resto de los productos tiene aranceles inferiores al 10%.

Mientras que en el mercado de la CEE los productos latinoamericanos sufren un efecto indirecto, en el mercado español el impacto es directo y a veces acumulativo. Por lo tanto, se concluye que el efecto más negativo de la adhesión de España a la CEE lo experimentarán las exportaciones latinoamericanas en el mercado español.

## 2. Resumen de las evaluaciones presentadas

Al comparar los resultados de los tres estudios considerados se observa que el del SELA es el que estima que se gestarían las repercusiones más profundas, con un impacto negativo sobre la exportación latinoamericana que abarca 51% de las exportaciones que se dirigen hacia España y 33% de las orientadas a la CEE. Por su parte, el documento ICI/CEPAL llega a conclusiones más moderadas, al calcularse una influencia negativa sobre 40% de las exportaciones a España y una positiva sobre 9% de este comercio, resultando un efecto neto negativo sobre un equivalente de alrededor de 30% de las exportaciones a España; además, solamente 6% de las exportaciones hacia la CEE serían afectadas desfavorablemente. A su vez, del tercer estudio comentado, de Alonso y Donoso, se deducen las repercusiones menos intensas ya que se estima que sólo 13.4% de la exportación latinoamericana a España sería afectada en forma negativa y 1.8% en forma positiva. En el

/mercado de

mercado de la CEE, 7.2% de las exportaciones latinoamericanas experimentarían la competencia de España. Sin embargo, este efecto se atenúa por la aplicación del SGP de la CEE a los países latinoamericanos, calculándose un efecto negativo neto que corresponde a cerca de 3% de las actuales exportaciones de la región a la CEE.

Resulta difícil comparar los resultados obtenidos debido a las diferencias metodológicas y la cantidad de partidas analizadas en los tres estudios comentados. Por ejemplo, la cobertura del comercio varía entre ellos, abarcando el último documento mencionado el mayor volumen de comercio. Adicionalmente, los países considerados tanto en América Latina como con respecto a la ampliación de la CEE (España, Grecia y Portugal) y lo referente a las zonas exentas en España, influyen en los resultados registrados. Los últimos dos estudios analizan también las influencias positivas de la ampliación de la CEE, mientras que el estudio de SELA se refiere sólo a los efectos negativos.

Por esas razones, en esta oportunidad es importante destacar que los tres informes coinciden en que habrá un claro impacto negativo para las exportaciones latinoamericanas, y que se registra principalmente en el mercado español; aun cuando también se observa un efecto negativo indirecto en el mercado de la CEE, este es comparativamente menor. Cabe recordar que estos estudios se basan principalmente en un análisis estático del comercio que puede verse afectado y que no pretenden estimar el comercio que efectivamente será alterado, al considerar desde una perspectiva dinámica los cambios y las repercusiones que acompañarán el eventual ingreso de España a la CEE.

En general, la ampliación de la CEE intensificará la situación de crisis en algunos sectores productivos y la saturación del mercado interno para ciertos productos. Esto tendería a reforzar las políticas proteccionistas de la Comunidad ampliada, sobre todo en el caso de productos en los que América Latina posee un elevado potencial de oferta.

Debido a la ampliación, disminuirían los márgenes de importación, particularmente de productos agrícolas e industriales provenientes de los países en desarrollo. Esto afectará severamente a América Latina por la política de preferencias regionales que aplica la CEE actualmente, ya que

/está considerada

está considerada con una baja prioridad en la jerarquía por áreas geográficas que en la práctica mantiene la Comunidad en sus relaciones económicas externas.<sup>8/</sup>

### 3. Algunas sugerencias para la acción 9/

Una vez evaluados los probables efectos comerciales que tendría sobre América Latina la eventual incorporación de España a la CEE, tiene importancia referirse a algunos lineamientos de políticas que podrían ser útiles para reducir la amplitud y la intensidad de esas repercusiones, así como para hacerlos menos inmediatos y suavizar a través de un período más prolongado su plena vigencia. Para tales efectos, puede hacerse mención a los siguientes puntos:

a) Se ha insinuado en algunas oportunidades que América Latina podría celebrar con España convenios comerciales preferenciales con la doble finalidad de mantener condiciones de acceso preferenciales en el mercado español (después del ingreso del país a la CEE) y, por ese camino, tener acceso preferencial al mercado comunitario. Desgraciadamente, esta alternativa difícilmente puede ser viable. El informe de la Comisión de la Comunidad del 29 de noviembre de 1978, elevado al Consejo de Ministros, establece claramente que España deberá denunciar los acuerdos concluidos con terceros países en temas que competen y son de resorte comunitario. Si esto es válido para los convenios celebrados por España antes del 28 de julio de 1977, fecha en que solicitó su adhesión a la CEE, muy probablemente lo será para los acuerdos que España celebre con posterioridad a esa fecha.

Sin embargo, tal vez pudiera negociarse con la CEE, con la activa participación española, el establecer una graduación en el tiempo para que esa denuncia se haga totalmente efectiva, de modo que los países latinoamericanos puedan irse adecuando económica y comercialmente a las nuevas circunstancias, así como en los aspectos de su legislación y política económica. Esto impediría que los deterioros de acceso antes señalados operen con toda su crudeza en un tiempo muy breve.

b) De otro lado, sería conveniente que España pudiera negociar un período de transición flexible y relativamente prolongado para su incorporación a la CEE, así como utilizar medidas de excepción durante ese período para suavizar las bajas de las importaciones más afectadas.

/c) Se

c) Se ha argumentado también que los estrechos lazos históricos, raciales, idiomáticos y los tradicionales vínculos culturales y de otra naturaleza entre España y América Latina, debieran ser tenidos en cuenta por la CEE para evitar serios y súbitos perjuicios a los países latinoamericanos. Estas consideraciones y otras de similar naturaleza podrían, con la ayuda de España y con buena voluntad de la CEE, apoyar algunos cambios en las técnicas, modalidades y contenido a que dé lugar la incorporación de España. Por ejemplo, el otorgamiento de compensaciones sobre productos en los que América Latina tenga capacidad e interés exportador y el establecimiento de un escalonamiento temporal en los cambios arancelarios y no arancelarios que haya que efectuar, de modo que América Latina pueda ajustarse en plazo prudencial a esos cambios.

d) Puede España en el futuro aminorar en parte deterioros y perjuicios de su incorporación a la CEE, promoviendo diferentes modalidades de cooperación entre empresas españolas y latinoamericanas, tales como establecimiento de empresas conjuntas, funcionamiento de esquemas de subcontratación en la producción y de comercialización coordinada, y transferencia y desarrollo de tecnología. Se trataría así de fomentar esas actividades en América Latina y en España, generando ingresos internos y externos, y de aumentar las posibilidades de penetración de América Latina en el mercado de la Comunidad por la vía de la participación en productos nacionales españoles, de acuerdo con el porcentaje permitido por las normas de origen de la Comunidad.

Algunos sectores, que por razones tecnológicas, disponibilidad de recursos naturales y de mano de obra se prestan mejor para esas modalidades de cooperación son agroindustria, industria pesquera y forestal, industria del cuero y calzado, industria textil, minería, máquinas herramientas, industria electromecánica y material ferroviario, entre otros.

e) Ante las perspectiva del futuro ingreso de España a la CEE podría proponerse el establecimiento de canales permanentes de comunicación entre España y los países latinoamericanos que tiendan a asentar las bases de una cooperación mutua, en la que la Comunidad debiera considerar, en principio, un suavizamiento del trato general que hoy otorga a América Latina. A este

/respecto, sería

respecto, sería posible establecer una comunicación entre España, América Latina y la CEE, similar a la que el Consejo de Ministros de Asuntos Extranjeros de la Comunidad, con el posterior acuerdo de España, ha decidido mantener con los países asociados del Mediterráneo.

f) Con referencia concreta a los productos de exportación tradicionales y no tradicionales de América Latina, no sólo podría considerarse un trato más liberal a dichos productos por parte de la CEE, sino también la no discriminación en relación con terceros países. De otro lado, sería aconsejable la revisión del SGP comunitario, incluyendo en él los productos que constituyen las corrientes tradicionales de comercio entre España y América Latina y considerando los intereses de la exportación latinoamericana a los mercados de la Comunidad ampliada. Deberían adoptarse, en general, las medidas necesarias que impidan que la entrada de España en la CEE suponga una desviación de comercio que perjudique especialmente a las exportaciones latinoamericanas.

g) Con el fin de facilitar el conocimiento de las reglamentaciones comunitarias por parte de los organismos públicos e instituciones privadas latinoamericanas interesadas en las relaciones con la Comunidad, podría pensarse en la creación de un centro de documentación e información sobre estos temas, radicado en España, que respondería a las consultas planteadas desde América Latina.

Notas

1/ SELA, Impacto de la Segunda Ampliación de la CEE sobre las exportaciones latinoamericanas, Primera Versión, Caracas, agosto de 1980 (mimeografiado).

2/ No menos de 50 000 dólares de importaciones anuales desde América Latina y desde la CEE y no menos de 25 000 dólares, cuando se trataba de países con volúmenes de comercio reducidos.

3/ El propio SELA introduce una nota de reserva con respecto a los resultados obtenidos, enfatizando que "las conclusiones deben considerarse como una primera aproximación al tema" debido a la cantidad de información manejada y la diversidad de fuentes a las cuales fue necesario recurrir y no descarta la posibilidad de errores u omisiones en el manejo de la información. Véase, SELA, Impacto de ..., op. cit., p. 6.

4/ Véase, ICI/CEPAL, Las relaciones económicas entre España e Iberoamérica, Ediciones Cultura Hispánica del ICI, Madrid, 1982, especialmente el capítulo III.

5/ Partidas cuyos montos alcanzaron 10 mil dólares o más en términos de importaciones de la CEE (1977) y de España (1979).

6/ Se consideró como efecto negativo un cambio en la tarifa superior a 5%.

7/ Véase, J.A. Alonso y V. Donoso, Efectos de la adhesión de España a la CEE sobre las exportaciones de Iberoamérica, Ediciones Cultura Hispánica del ICI, Madrid, 1983.

8/ Véase, A. von Gleich, M. Ehrke, H. Petersen y P. Hrubesch, The Political and Economic Relations between Europe and Latin America in view of Southern Enlargement of the European Community due to the Entry of Spain and Portugal, Instituto de Estudios Iberoamericanos, Hamburgo, junio de 1983 (mimeografiado).

9/ Sobre la materia, véase especialmente, ICI/CEPAL, "Las relaciones ...", op. cit., pp. 90-92 y 162-163.





